

CADRE COMMERCIAL

DOMAINE DE COMPETENCES

<u>MANAGEMENT</u> <ul style="list-style-type: none">- Elaborer un plan d'actions régionales (objectifs, stratégie, ressources humaines)- Suivre et contrôler les performances individuelles- Contribuer et accompagner le développement des collaborateurs- Manager et animer une équipe de 20 commerciaux : maintenir la motivation (coaching, primes et concours ...).- Organiser et animer des réunions régionales- Gérer les conflits	<u>RH / FORMATION / ADMINISTRATIF</u> <ul style="list-style-type: none">- Mener les entretiens annuels d'évaluation- Recruter et former les commerciaux- Valoriser les collaborateurs : promotion et augmentation salariale- Etre garant de la déontologie de la profession : droit de la concurrence et de la consommation- Missions de formation/assurer un coaching des équipes : accompagnement des axes de progrès- Participer à la gestion administrative du personnel : Frais, congés payés, maladie, suivi activité, budget- Respect des procédures et droit du travail
<u>COMMERCIAL</u> <ul style="list-style-type: none">- Gérer et développer un secteur- Négocier et suivre les marchés- Négocier des objectifs commerciaux /budgétaire- Analyser les ventes et les marchés- Exploiter la base de données client	<u>MARKETING</u> <ul style="list-style-type: none">- Elaborer une stratégie marketing pour un lancement de produit- Concevoir, organiser, animer des relations publiques- Gérer des projets : partenariat / lobbying- Gérer les leaders d'opinions- Assurer une analyse socio-économique du marché

EXPERIENCES PROFESSIONNELLE

<i>Depuis 1993 :</i>	Laboratoire Abbott
- 2007 à ce jour	Cadre délégué médical – Ville/hôpital, secteur gironde
- 1997 à 2006	Cadre délégué hospitalier, secteur Aquitaine, Midi Pyrénées
- 1993 à 1996	Directeur régional aquitaine
<i>De 1991 à 1993</i>	Directeur régional grand sud – Laboratoire Negma
<i>De 1989 à 1991</i>	Délégué hospitalier – Laboratoire Bayer – secteur Languedoc-Roussillon
<i>De 1986 à 1989</i>	Délégué diététique hôpital – Laboratoire Milupa – secteur Essonne, Eure et Loir
<i>De 1984 à 1985</i>	Délégué médical – Laboratoire Pierre Fabre – Secteur Essonne

DIPLOMES

- 2010 : Licence professionnelle de commerce : spécialité Management et gestion de la relation client (VAE)
- 1983 : Niveau licence de biochimie
- 1982 : Deug SNV

FORMATION CONTINUE

- 2007 : Formation de formateur (formation interne)
- 2007 : Formation droit de la concurrence et consommation – CNIL (formation interne)
- 2005 : Word, Excel, logiciel interne, Teams et Abbott report.
- 2003 : Conduite de réunions, prise de parole en public (Chétochine)
- 2001 : Technique de communication (Chétochine)
- 1996 : Gestion d'un centre de profit (IFG)
- 1993 : Technique de vente et management (IFG)